



**Wir suchen dich!**

## Sales-Manager (m/w/d) Start-Up Unternehmen

Als ein Berliner Start-Up Unternehmen der digitalen Dokumentation von Arbeitsmittelprüfungen ist es unsere Mission, durch unsere eigens entwickelte Web-App Unternehmen oder Behörden ihre Arbeitsprozesse erheblich zu erleichtern!

**Erfolgreich in Deutschland und Polen gestartet, brauchen wir dich!**

Werde Teil unseres Teams in Nordhessen und punkte mit dem erfolgreichen Vertrieb unserer Software-Lösung! Du übernimmst sofort Verantwortung für den Aufbau unserer Vertriebsstrategie, arbeitest diese mit aus und setzt sie erfolgreich um. Du kannst dich „auf der grünen Wiese“ konzeptionell beweisen und deine Hands-On Handschrift in der Umsetzung gleich mit hinterlassen.

### Worklife bei Wosatec:

- 🏠 • Homeoffice nach der Einarbeitung? **Kein Problem!**
- € • **Faires Gehalt mit variablem Erfolgsanteil**
- 😊 • **Tolle Teamstimmung, offene Atmosphäre**
- 🚗 • **Wenn deine Außenaktivitäten zunehmen, kannst du ein Auto von uns erwarten, auch zur privaten Nutzung.**

### Eine Aufgabe, die dich begeistern wird:

- Du baust das Marketing und den Vertrieb im Bereich der Digitalisierung von Arbeitsprozessen auf und kontinuierlich aus
- Du entwickelst eine Vertriebsstrategie und bist die treibende Kraft für die Umsetzung
- Du brennst für die erfolgreiche Akquise von Neukunden
- Du baust langfristige und nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf
- Dabei nutzt du persönliche Kanäle wie Messen, Kundenevents oder sonstige Veranstaltungen, bespielst aber auch relevante Social-Media Kanäle und hältst online Kontakte
- Du erledigst auch Routineaufgaben nebenher spielend (allgemeines Administratives).

### Ein Background, der uns überzeugt:

- Du hast keine Scheu davor, Kontakte zu knüpfen und gehst gern auf Menschen zu
- Konzeptionelle Arbeit macht dir Spaß, du bist kreativ, aber auch fokussiert auf unser Ziel
- Du bist sowohl informatik- als auch technikaffin und kannst dich mit dem zu prüfenden Produktportfolio und unserer Web-App vertraut machen und dich und andere dafür begeistern
- Normen und Vorschriften schrecken dich nicht ab, sondern fordern dich heraus
- Du hast ein Gespür für Marketing und kannst zielgruppengerechte Akquisekonzepte erstellen
- Du bringst eine kaufmännische oder technische Ausbildung, ggf. einen Bachelor mit
- Auf erste Berufserfahrungen im Vertrieb blickst du bereits stolz und erfolgreich zurück
- Social Media ist für dich tägliche Praxis, du scheust auch keine Kamera
- Du hast Lust, etwas aufzubauen und unser Start-Up entscheidend mitzuprägen!

**Der Job passt zu dir? Ganz sicher!**

**Bewirb dich jetzt:**

**JoinUs@wosatec.com**

**Thomas Gottweis beantwortet dir auch gern Vorab-Fragen unter:**

**+49 30 5 44 53 53 00**

**www.wosatec.de**

